

ÜBERSICHT

Was will ich verkaufen?

Wer sind meine Kunden?

Welches Problem löst meine Geschäftsidee?

Was sind meine Alleinstellungsmerkmale?

KA-CHING

Was kostet mein Produkt / meine Dienstleistung?

Wieviel verlangt mein billigster Konkurrent dafür?

Wie werde ich bezahlt?

Wo kann ich zusätzlich Geld in meinem Projekt verdienen?

NOTWENDIGE ABSATZMENGE

Monatliche Lebenskosten

Monatliche Betriebskosten

Monatlich zu deckende Gesamtkosten

Gewinn pro Stück / pro Stunde

Notwendige monatliche Absatzmenge

WERBUNG

Wie erfahren die Kunden von meinem Projekt?

Wie bekomme ich Empfehlungen?

ERFOLG

Mein Projekt wird erfolgreich, wenn es folgende Kriterien erfüllt:

Anzahl meiner Kunden

oder

Jährlicher Mindestgewinn

(oder andere Erfolgsfaktoren)

HINDERNISSE / HERAUSFORDERUNGEN / OFFENE FRAGEN

Spezifisches Hindernis oder offene Frage #1

Lösungsansatz meines größten Problems